



“Año del Diálogo y la Reconciliación Nacional”

llo, 30 de octubre de 2016

COMUNICADO PROCOMPITE N°03-2018-CE

El presidente del Comité Evaluador del concurso “PROCOMPITE 2018 I Convocatoria”, hace de conocimiento, a las organizaciones que han superado la 2da. Fase de Evaluación del concurso PROCOMPITE, el cuestionario para la *Sustentación Oral* de cada Propuesta de Negocios, correspondiente a la 3ra. Fase de Evaluación; dicha sustentación se realizará en el auditorio de la Oficina de Participación Ciudadana (OPC), sito en Jirón Mirave N° 218, 2do piso. El comité evaluador preguntará todas las interrogantes de condición “**OBLIGATORIA**” y solo tres (03) de condición “**OPCIONAL**”.

Tabla 01.- Cuestionario para la Sustentación Oral para cada AEO:

N°	PREGUNTA	CONDICIÓN
01	Brevemente ¿Cómo es el proceso productivo del producto o servicio?	OBLIGATORIA
02	¿Alguno de los miembros de su organización ha participado antes en otro concurso PROCOMPITE? ¿Fueron beneficiarios?	OBLIGATORIA
03	Concretamente ¿Quiénes son su competencia? Y ¿Por qué no los ha descrito en su propuesta productiva? ¿Explícame cómo será capaz de competir efectivamente con ellos durante los próximos 10 años?	OBLIGATORIA
04	Concretamente ¿Cuál es el mercado concreto del negocio? ¿Quiénes son sus clientes? y ¿Qué evidencias puede citar?	OBLIGATORIA
05	¿Cuántas mujeres participan directamente en la Propuesta Productiva? Y cuantas mujeres intervendrían de forma indirecta en la Propuesta Productiva?	OBLIGATORIA
06	Considerando que su Propuesta Productiva demuestra buena rentabilidad ¿Por qué no se ha considerado, antes, usar un préstamo bancario para su inicio?	OPCIONAL
07	¿Cuáles son los hitos más importantes de su organización?	OBLIGATORIA
08	¿Quiénes más son los socios que integran la organización? y ¿Por qué no participan en este PROCOMPITE?	OBLIGATORIA
09	¿Cuántos de sus socios tienen registro negativo en las centrales de riesgo financiero?	OBLIGATORIA
10	¿Por qué no se ha considerado gastos administrativos durante todo el tiempo que dura su propuesta de negocios?	OPCIONAL
11	¿Cómo va a conseguir nuevos clientes para su nueva capacidad de producción?	OBLIGATORIA
12	¿Por qué no se ha considerado una estrategia de lanzamiento al mercado de su nuevo producto o servicio mejorado?	OPCIONAL
13	¿Por qué no se ha considerado presupuesto para las estrategias de máquetin de su nuevo producto o servicio mejorado?	OPCIONAL
14	¿Cuáles son las limitantes de su negocio que impiden su desarrollo? (Falta de infraestructura pública, elevados costos de producción, informalidad, débil asociatividad, bajo nivel de producción, débil apoyo para la competitividad, etc)	OPCIONAL
15	¿Quién emitirá los comprobantes de pago? ¿Dónde se guardará el dinero? ¿Cómo se repartirán las utilidades?	OPCIONAL
16	De las utilidades obtenidas ¿Cuánto, en porcentaje, será conservado para reinvertirlo? ¿En qué se reinvertirá?	OPCIONAL
17	¿Cómo surgió la idea planteada en la Propuesta Productiva?	OPCIONAL

Atentamente,

PRESIDENTE DEL COMITÉ EVALUADOR